



# *Swift'APP*

Mathis  
Jason  
Maxence  
Rayan  
Owen  
Rayane



# Valeur de l'entreprise

- Compétence ( la satisfaction client, le savoir faire, l'esprit d'équipe )
- Conquête ( l'ambition, le succès, l'innovation )
- Conduite ( la passion, la responsabilité, l'implication du personnel )
- Sociétale ( l'environnement, la santé, la durabilité )
- Relationnelle ( le respect, la confiance )
- Morale ( l'intégrité, la loyauté )
- Epanouissement ( l'humanisme, le bien être, le développement personnel )
- Sociale ( l'égalité l'équité, l'amélioration de la qualité de vie )

# Logo de l'entreprise

#ef6868  
#6679cb  
#ffcb66

#a6a6a6

#86c7ed  
#a066cb  
#1836b2



Site web



Document  
administrative



Mails



# SLOGAN

SWIFT'APP RAPIDE EFFICACE



**SWIFT'APP**

RAPIDE EFFICACE



# Produits et services proposés

Création d'application métier ( voir le devis en fonction du besoin )

Support téléphonique sur l'application ( résolution des problèmes en fonction du contrat de chaque client )



# Type d'organisme

Organisation personnalisée :

L'autorité est ici concentrée dans les mains d'une seule et même personne : le leader. Ce dernier est au centre de l'organisation, tous les autres membres lui rapportent directement sans que de réelles interactions s'établissent entre eux. Ils exécutent, mais ne décident pas. Le pouvoir de décision est complètement centralisé et la structure de l'organisation est dite en " soleil ", en " étoile " ou en " roue de vélo "

Le leader incarne par sa vision, sa personnalité et/ou son expertise une autorité qui lui est reconnue par ceux sur lesquels il exerce. Il assure l'ensemble du travail d'intégration et construit une organisation à son image sans aucun contre-pouvoir



# STATUT JURIDIQUE

SARL : L'avantage principal du statut SARL est de limiter la responsabilité des associés. Ils fixent librement le montant du capital social et donc des apports qu'ils veulent faire à la constitution de la société en SARL et ne sont responsables qu'à hauteur du montant de leurs apports

# Concurrent direct

## *Playmoweb*

### Contact :

7 bis rue Max Richard  
49100 Angers, France  
+(33)2 49 87 81 40  
contact@playmoweb.com

### Service :

Nous proposons des services en développement pour les plateformes Android, IOS et Web , ainsi que pour toutes les phases de la gestion de votre projet, tout en vous assurant un produit stable et unique

### Clients :

- openclassrooms
- Gamecash
- Aquatools
- Allshot ...

### Technologies :

- Firebase
- Swift
- Jave
- SwiftUI
- Python
- MQTT...

### Applications crée :

- Tramway
- Way4Good
- Vivre a Angers
- Tri et +
- Premiers plans ...



# Business plan

150 000€ de bénéfices pour l'année 2022

- 30 000€ dédiés au recrutement et la formation

Suite à notre performance de cette année nous devons recruter un autre développeur pour gérer la hausse des demandes.

- 20 000€ dédiés à l'investissement (matériels)

Certains salariés ont besoin de nouveaux PC plus performants.

- 50 000€ dédiés à la redistribution (primes, séminaires, dividendes)

Pour féliciter l'équipe Swift'APP.

- 50 000€ dédiés à l'épargne



# Rôles dans l'entreprise

Développeur : DAHMOUN Jason

Commercial : CRAEYMEERSCH Maxence

Technicien : MIONNET Owen

Support téléphonique : CHAGNON Mathis

RH : BAIS Rayane

PDG : MOUFID Rayan

RAYAN

# FICHE DE POSTE

NOM : MOUFID                      PRENOM: RAYAN                      DATE : 07/09/2022

NOM DU POSTE : PDG                      LOCALISATION : PARIS, 75007

**MISSIONS :**  
LE PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL, ABRÉGÉ PDG, OU PRÉSIDENT DE SAS (CODE ROME M1301) OCCUPE LE PLUS HAUT NIVEAU DE POSTE HIÉRARCHIQUE AU SEIN D'UNE SOCIÉTÉ PAR ACTIONS. IL A POUR MISSION D'ORGANISER LA GOUVERNANCE DE SON ENTREPRISE ET DE VEILLER À SON BON FONCTIONNEMENT.

**ACTIVITÉS ESSENTIELLES :**

- AVOIR UN ESPRIT SYNTHÉTIQUE ET UNE CAPACITÉ D'ANALYSE
- UN CHEF D'ORCHESTRE
- ACCEPTER LA RESPONSABILITÉ
- SAVOIR S'ENTOURER
- SAVOIR COMMUNIQUER
- SAVOIR DÉLÉGUER

**COMPÉTENCES REQUISES :**

- IPILOTAGE DE PROJET.
- RESPECT DE LA LÉGISLATION SOCIALE.
- MAÎTRISE LES TECHNIQUES DE COMMUNICATION.
- ANALYSE DES DONNÉES D'ACTIVITÉ DE LA STRUCTURE, DU SERVICE ET DES AXES D'ÉVOLUTION.
- ANIMATION DE RÉUNION.

**ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :**

ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION A LEUR BESOINS,  
DIPOME REGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3  
EXPERIENCE SOUHAITÉE

OWEN

# FICHE DE POSTE

NOM :                      PRENOM: OWEN                      DATE : 07/09/2022

NOM DU POSTE : TECHNICIEN                      LOCALISATION : PARIS, 75007

**MISSIONS :**  
LE OU LA TECHNICIEN(NE) DE MAINTENANCE RÈGLE, ASSURE LA MAINTENANCE, DÉPANNÉ LES APPAREILS, ÉQUIPEMENTS, INSTALLATIONS, SYSTÈMES AUTOMATISÉS OU NON, NÉCESSAIRES À LA PRODUCTION ET PLUS GÉNÉRALEMENT AU BON FONCTIONNEMENT DE L'ENTREPRISE

**ACTIVITÉS ESSENTIELLES :**

- ETUDIER LES PLANS, SCHÉMAS, NOTICES CONSTRUCTEURS, DOSSIERS TECHNIQUES
- RÉALISER L'ENTRETIEN OU LA MAINTENANCE PRÉVENTIVE DES DIFFÉRENTS ÉQUIPEMENTS
- LOCALISER ET DIAGNOSTIQUER RAPIDEMENT UNE PANNE, UNE DÉRIVE

**COMPÉTENCES REQUISES :**

- COMPRÉHENDRE LE PROCESS INDUSTRIEL
- MAÎTRISER UN OU PLUSIEURS SECTEURS TECHNIQUES : ÉLECTRONIQUE, ÉLECTRICITÉ, MÉCANIQUE, HYDRAULIQUE, PNEUMATIQUE
- LIRE ET INTERPRÉTER UN PLAN OU UN SCHÉMA, UN DOSSIER TECHNIQUE

**ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :**

ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION A LEUR BESOINS,  
DIPOME REGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3  
EXPERIENCE SOUHAITÉE

MATHIS

# FICHE DE POSTE

NOM :                      PRENOM: MATHIS                      DATE : 07/09/2022

NOM DU POSTE : SUPPORT TELEPHONIQUE                      LOCALISATION : PARIS, 75007

**MISSIONS :**  
RÉALISE ET ASSURE L'ASSISTANCE ET LE SUPPORT TECHNIQUE AUPRÈS DES CLIENTS (INTERNES, EXTERNES) DE L'ENTREPRISE EN VUE DE PRÉVENIR ET DE RÉSOUDRE DES PROBLÈMES TECHNIQUES D'EXPLOITATION ET D'ENTRETIEN PAR LE TRAITEMENT DE QUESTIONS

**ACTIVITÉS ESSENTIELLES :**

- ACCOMPAGNE LES CLIENTS DANS LA PRISE EN MAIN DES PRODUITS
- ASSURE LE SUPPORT TECHNIQUE AUPRÈS DES CLIENTS

**COMPÉTENCES REQUISES :**

- INITIE ET INFORME LES CLIENTS AUX PRODUITS DE L'ENTREPRISE
- ORGANISE ET CONTRÔLE LES INTERVENTIONS CHEZ LES CLIENTS
- ASSURE LE SUIVI TECHNIQUE DES PRODUITS ET DE LEUR ÉVOLUTION AUPRÈS DES CLIENTS

**ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :**

ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION A LEUR BESOINS,  
DIPOME REGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3  
EXPERIENCE SOUHAITÉE

# FICHE DE POSTE

JASON

RAYANE

MAXENCE

## FICHE DE POSTE

## FICHE DE POSTE

## FICHE DE POSTE

NOM : DAHMOUN      PRENOM: JASON      DATE : 07/09/2022

NOM : BAIS      PRENOM: RAYANE      DATE : 07/09/2022

NOM : CRAEYMEERSCH      PRENOM: MAXENCE      DATE : 07/09/2022

NOM DU POSTE : DÉVELOPPEUR      LOCALISATION : PARIS, 75007

NOM DU POSTE : RH      LOCALISATION : PARIS, 75007

NOM DU POSTE : COMMERCIAL      LOCALISATION : PARIS, 75007

### MISSIONS :

LE DÉVELOPPEUR WEB ANALYSE, RÉALISE ET MET EN PLACE DES DÉVELOPPEMENTS LOGICIELS EN DÉFINISSANT DES MOYENS MATÉRIELS ET LOGICIELS EN CONCERTATION AVEC LE RESPONSABLE DE PROJET. IL ASSURE LA MAINTENANCE CORRECTIVE ET ÉVOLUTIVE DES APPLICATIONS

### MISSIONS :

LE RESPONSABLE RESSOURCES HUMAINES ASSURE LA GESTION DES SERVICES RH EN SUPERVISANT UNE ÉQUIPE ; PARTICIPER ET DÉFINIR LA STRATÉGIE RH DE L'ENTREPRISE METTRE EN PLACE DES PROJETS RH CONSEILLER LES OPÉRATIONNELS

### MISSIONS :

PROSPECTION ET COMMERCIALISATION AUPRÈS DES ENTREPRISES - DÉVELOPPER ET FIDÉLISER SON PORTEFEUILLE CLIENTS. - CIBLER ET PROSPECTER LES CLIENTS POTENTIELS (PRISE DE RENDEZ-VOUS, DÉMARCHAGE TÉLÉPHONIQUE, ENVOI DE MAILS...) - RÉDIGER ET FAIRE SIGNER LES CONTRATS (PILOTAGE DE PROJETS, APPOINT D'AFFAIRES, PRESTATIONS...)

### ACTIVITÉS ESSENTIELLES :

- ASSEMBLER LES COMPOSANTS LOGICIELS
- INTÉGRER ET PARAMÉTRER LES PROGICIELS UTILISÉS
- DÉFINIR LES CLAUSES TECHNIQUES D'UN CAHIER DES CHARGES
- - RÉDIGER LA DOCUMENTATION (DÉVELOPPEUR, UTILISATEUR ET EXPLOITATION)

### COMPÉTENCES REQUISES :

- CONNAISSANCES DE DEVELOPPEMENT
- CONNAISSANCES LIÉS AU WEB SERVICES
- CONNAISSANCES SYSTÈMES D'EXPLOITATION
- PRENDRE EN COMPTE LES OBSERVATIONS ET QUESTIONS DES UTILISATEURS
- UTILISER UN OUTIL DE MAQUETTAGE
- RÉDIGER LE CAHIER DE RECETTES DE L'APPLICATION

### ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :

- ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION À LEURS BESOINS.
- DIPLOME RÉGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3
- EXPÉRIENCE SOUHAITÉE

### ACTIVITÉS ESSENTIELLES :

- RECUEILLIR AUPRÈS DE LA DIRECTION LES BESOINS ET ATTENTES EN TERMES DE RESSOURCES HUMAINES
  - DÉFINIR LA POLITIQUE ET LES PROJETS RH EN FONCTION DES DIFFÉRENTS DOMAINES DES RESSOURCES HUMAINES :
- FORMATION, GPEC, RECRUTEMENT, MOBILITÉ, ...

### COMPÉTENCES REQUISES :

- L'ÉCOUTE
- LA BONNE COMMUNICATION ORALE ET ÉCRITE
- ÊTRE FORCE DE PROPOSITION ET DE CONVICTION
- LA COMPRÉHENSION
- LA CAPACITÉ D'ADAPTATION

### ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :

- ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION A LEUR BESOINS.
- DIPLOME RÉGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3
- EXPÉRIENCE SOUHAITÉE

### ACTIVITÉS ESSENTIELLES :

COMPRÉHENSION JUSTE DES SITUATIONS, BENS PRATIQUE, « BON SENS » CAPACITÉS D'ANALYSE ET DE SYNTHÈSE, RIGUEUR INTELLECTUELLE APTITUDES RELATIONNELLES

CAPACITÉ DE CONTACT, DE COMMUNICATION, ESPRIT DE DIALOGUE CAPACITÉ À ORGANISER SON TRAVAIL EN FONCTION DES CONTRAINTES, DES DÉLAIS ET DES OBJECTIFS

### COMPÉTENCES REQUISES :

INGÉNIERIE COMMERCIALE SENS DE LA NÉGOCIATION, CULTURE DU RÉSULTAT ET DE LA RELATION COLLABORATIVE BONNE CONNAISSANCE DE LA « CULTURE D'ENTREPRISE » CONNAISSANCES JURIDIQUES EN MATIÈRE DE CONTRATS, DE PARTENARIATS, D'ACCORDS MAÎTRISE DE L'ANGLAIS

### ENVIRONNEMENT ET FORMATIONS :

- ASTREINTES ET CONDITIONS D'EXERCICE : L'ACTIVITÉ SUPPOSE DES RELATIONS AVEC LES UTILISATEURS POUR UNE MEILLEURE ADAPTATION A LEUR BESOINS.
- DIPLOME RÉGLEMENTAIRE DEMANDÉ : BAC + 3
- EXPÉRIENCE SOUHAITÉE



# Kbis



<b>Raison Social</b>	
Date de création	1 septembre 2022
Activité	Développement App métier
Adresse	Avenue Marceau
Code postale	75007
Ville	Paris
Forme juridique	SARL
Capital	30 000 \$
Effectif	6
Bénéfice	350 000 €

# Facture



## FACTURE

Facture #12345  
06 novembre 2022

### Swift'APP

01 23 45 67 89 23  
Avenue Marceau, 75007 Paris

Item	Quantity/Hours	Unit Price	Total
Event concept and design	1	\$123	\$123
Pre-event planning	2	\$123	\$246
Onsite event management	1	\$123	\$123

Sous-total : 492 €  
TVA (0 %) : 0 €

**Total : 492 €**

#### INFORMATIONS DE PAIEMENT

Banque  
Nom du compte : Swift'APP  
Numéro de compte : FR23145632589  
À payer avant : 10 décembre 2022

#### COORDONNÉES

bonjour@sitevraimentsuper.fr  
Avenue Marceau, 75007 Paris  
01 23 45 67 89

# Devis



## DEVIS

N° DEVIS : 0330-00012  
DATE : 05/11/2022

### SWIT'APP

1Avenue Marceau 75007  
Paris  
01 23 45 67 89  
swiftapp@hotmail.fr  
www.swiftapp.fr

### FACTURÉ À

Louise Vart  
41, rue Desaix, 75012 Paris  
| 01 23 56 34 56 | louisevart@mail.canva

**MONTANT : 3450 €**

DESCRIPTION	PRIX	QTÉ	MONTANT
Développement Mobile	1500 €	1	1500 €
Création logo	600 €	1	600 €
Site web	1350 €	1	1350 €

<b>SOUS-TOTAL</b>	3450 €
<b>TAXES (0 %)</b>	0.00 €
<b>TOTAL</b>	3450 €

#### DÉTAILS BANCAIRES

Nom du compte :  
Swift'APP  
Numéro de compte :  
3415 078 617 62

# Bon de commande



## BON DE COMMANDE

NO. 1009-01  
DUE 1 APRIL 2022

### Swift'APP

Avenue Marceau  
Paris, 75007

#### COMPANY:

### Wardiere Inc

123 Anywhere St.,  
Any City, ST 12345

Description	Price
Digital Consulting Services	\$ 1000
Application Management Services	\$ 2470
Cloud Business Services	\$ 3000
Business Analyst	\$ 1700

Subtotal	\$ 8170
Tax (10%)	\$ 817
<b>TOTAL</b>	<b>\$ 8987</b>

#### PAYMENT METHOD

Bank Name: Thynk Unlimited Bank  
Bank Account: 123-456-7890

Payment Terms Are Usually Stated on the Invoice. These May Specify That the Buyer Has a Maximum Number of Days in Which To Pay and Is Sometimes Offered a Discount if Paid Before the Due Date. The Buyer Could Have Already Paid for the Products or Services Listed on the Invoice.

Signature of Authorized Person

Date



# RÉFÉRENCIEMENT

La qualité : : des sites et des pages qui renvoient les liens ou des backlinks. Les mots-clefs : les mots-clés ou expressions doivent être cohérents avec les requêtes des internautes. La confiance : l'expertise et la confiance du domaine.

Étape 1: optimiser la structure de son site.

Étape 2 : bien choisir ses expressions cibles en réalisant un audit sémantique.

Étape 3 : concevoir un plan d'action éditorial.

Étape 4 : Travailler la popularité de son site.

Les 3 piliers du SEO : technique, contenu, netlinking

# Calcul de budget

	€/Mois	€/An€/An
Électricité	300	3600
Salaires	17 800	213 600
Matériels	500	6 000
Alimentaire	250	3 000
Loyer	1 500	18 000
<b><u>Totaux</u></b>	<b><u>20 350</u></b>	<b><u>244 200</u></b>